



## das unternehmen

Wir sehen uns als **Handwerker** und verstehen uns als ein verantwortungsbewusster Teil einer gemeinsamen **Veränderungsallianz**.

So kreieren wir für Sie nicht nur Kick-off-Meetings, Seminare, Trainings, Workshops und Coachings nach klaren Zielstellungen, sondern achten zudem auf Konzepteinhaltung, steuern und überwachen partnerschaftlich vereinbarte Strategien und Pläne, sorgen für die Einbindung aller Beteiligten und aller Ebenen und haben dabei immer auch Ihre **Unternehmenskultur**, die strategische Ausrichtung und das operative Geschäft Ihres Unternehmens im Blick.

keller ! consulting steht für Authentizität, **Frischegarantie**, hanseatische Geradlinigkeit und Integrität, Geschwindigkeit und Flexibilität. Wir sind **Querdenker**: unbequem für Opportunisten und inspirierend für **Macher**.



keller ! consulting  
next level training

Paul-Böhm-Str. 73  
D-24539 Neumünster

Fon +49 43 21 – 4 74 11  
Fax +49 43 21 – 97 34 49

www.kellerconsulting.de  
info@kellerconsulting.de



keller ! consulting  
next level training



### die praxis

keller ! consulting geht weit über „normale“ Trainings und Seminare hinaus – und ganz gezielt hinein in die **Prozessoptimierung**.

Genau das ist unser **Alleinstellungsmerkmal** (USP).

Vorgehensweise (Roter Faden):

- persönliches Gespräch
- Art + Weise der Zusammenarbeit
- Bedarfsermittlung
- Klärung der Zielstellungen
- Auswahl des Teilnehmerkreises
- Festlegung Rahmenbedingungen
- Angebotserstellung
- Durchführung
- Auswertung
- Qualitätssicherung
- Abschluss / weiteres Vorgehen

Bitte zögern Sie nicht, uns anzufragen. Wir kommen auch gern zu Ihnen – denn **wir sind für Sie da!**

### das angebot

#### Führung & Organisation

- strategische und operative Personalentwicklung / Personal- und Managementtraining / unternehmensinterne und abteilungsübergreifende Prozessoptimierung
- Teamaufbau und Teamführung
- Ziel-, Zeit- und Selbstmanagement, Büro- und Arbeitsplatzorganisation / Projektmanagement

#### Unternehmenskultur

- Corporate-Identity-Beratung
- Unterstützung beim Auf- und Umbau von Unternehmenskulturen
- Change Management

#### Kommunikation & Wirkung

- allgem. Kommunikationstraining
- Rhetorik und Körpersprache
- Gesprächs- und Verhandlungsführung / Krisen- und Konfliktmanagement
- Präsentationstraining / Einsatz von Medien

#### Geschäftsbeziehungen

- Training Beziehungsmanagement
- Telefon-, Reklamations- und Vertriebstraining
- Key Account Management
- Internat. Business Development



#### Entwicklung & Kompetenzen

- Coaching
- Imageberatung
- Motivationstraining
- Bewerbungen + Personalauswahl
- individuelles Englisch-Training für Privat und Beruf

#### Support

- Impulsvorträge (Keynote Speaker)
- Co-Moderation von Veranstaltungen zu Fachthemen
- unternehmensspezifische Workshops
- Moderation von Verhandlungen / Mediation
- Planung, Steuerung und Durchführung von Placement-Prozessen



Feedback erwünscht!